

Jean-Édouard Grésy



Anthropologue, docteur en droit et diplômé de l'EDHEC, Jean-Edouard Grésy est médiateur et enseigne la négociation en lien avec le « Harvard Program On Negotiation ».

Auteur de « Gérer les ingérables », il est notamment co-auteur de « La révolution du don » et de comment les négociateurs réussissent. Pour replacer les organisations dans le cœur des Hommes, il a cofondé le cabinet AlterNego, spécialisé dans le management inclusif, la qualité de vie au travail et le dialogue social.

Ses thématiques d'interventions reposent sur

- Aux sources de l'engagement, le management repensé par le don
- Gérer les ingérables - Lever les obstacles à la coopération

- Agir en médiateur – Restaurer la confiance et trouver un terrain d’entente

Le conférencier professionnel Jean-Édouard Grésy peut exercer des conférences de tous types de formats (conférence solo, questions/réponses et également des ateliers).